

BAB IV

PENUTUP

A. KESIMPULAN

1. Dengan melihat kondisi di zaman sekarang ini untuk berwirausaha dibidang startup adalah hal yang sangat terbuka dan memiliki banyak kesempatan, namun harus disertai komitmen yang kuat
2. *Startup* merupakan perusahaan yang baru didirikan dan masih dalam tahap perkembangan karena harus menyesuaikan keadaan permasalahan yang ada di masyarakat.
3. Apabila *startup* sudah berkembang besar dan konsumen semakin bertambah maka akan mendapatkan profit yang cukup besar.
4. Untuk mendirikan *startup* jangan hanya sebatas ide lalu *stack* akan tetapi harus ada tahap demi tahap yang dilalui seperti konsisten jangan meyerah dan memperbanyak ilmu dan koneksi dengan orang lain
5. Dalam mendirikan usaha *startup* bidang marketing dan promosi adalah hal yang perlu diperhatikan, karena itu akan menentukan *startup* akan berkembang atau tidak tergantung dari 2 hal itu.
6. Jika tidak mempunyai modal untuk membiya produk yang sudah dibuat, maka bisa menggunakan 2 modal yaitu modal sendiri dan modal dari para investor
7. Dalam mendirikan bisnis *startup* agar bisa berkembang dan maju ada factor yang mendukung hal tersrebut yaitu modal dan dukungan pemerintah

B. SARAN

1. Bagi pemula dan ingin mendirikan usaha *startup* sebaiknya ada orang pembimbing di bidang tersebut,
2. Dalam membuat *startup* harus ada langkah-langkah yang berkelanjutan karena kalau tidak di lanjut maka dipastikan akan gagal
3. Banyak pertimbangan dan faktor-faktor dalam mendirikan *startup*, seperti digital marketing, modal, dll, maka dari itu perlu *step by step* dan jangan menyerah, dan tetap semangat agar *startup* menjadi berkembang
4. Jika tidak mempunyai keahlian dalam bidang pembuatan aplikasi untuk menunjang produk yang sudah dibuat, maka bisa membeli *sample* aplikasi

yang sudah jadi lalu di rubah atau tidak tergantung isi produk yang diinginkan.